

深耕主业各展所长 银行业迈向“价值创造”

2026年是“十五五”规划的开局之年，在银行业服务实体经济实践中，一幅主业精进、多元协同的图景正徐徐展开。国有大行“头雁”领航，聚焦主责主业筑牢金融服务根基；中小银行深耕一方水土，在特色产业与区域经济的脉络里精准滴灌……银行业金融机构正重新审视自身定位，从规模扩张迈向价值创造，深耕主业各展所长，以差异化发展打破同质化竞争，实现与实体经济的良性循环。

聚焦主责主业

大行扛鼎筑基

“我将立足本职岗位，聚焦服务温度，持续推动数字化创新、优化网点流程，完善适老化服务举措，让各类群体都能享受便捷、有温度的金融服务；聚焦金融主责主业，紧扣金融‘五篇大文章’，以客户需求为导向，在每一次客户服务、每一笔业务办理中精准对接群众所需。”工商银行广东东莞分行个人金融业务部郑冬妮表示。

“我们将把‘深度融入河北消费新图景’作为重点方向，依托‘点多、面广、贴近群众’的渠道优势，以服务疏解到雄安新区的‘新市民’为契机，着力提升‘场景洞察’与‘生态融合’能力，将金融无缝嵌入消费链条，让居民‘敢消费、能消费、愿消费’，把潜在需求转化为持续拉动内循环的强大动力。”邮储银行河北省分行党委书记、行长徐国勤表示。

一句句发自一线的感言，正是国有大行投身“十五五”开局建设的缩影。

谋篇布局2026年，国有大行紧紧锚定中央经济工作会议明确的2026年经济工作“八个坚持”重点任务，聚焦实体经济需求，结合自身战略定位与禀赋优势，将金融资源持续向重点领域和薄弱环节集聚，推动金融与实体经济深度融合。

工商银行表示，将持续发力促进高质量发展。围绕服务“四稳”，突出主责主业，提供全面金融解决方案。扎实做好“五篇大文章”，积极融入强大国内市

场，加力支持扩大内需、科技创新、中小微企业等重点领域，精准服务“两重一薄”、先进制造业、区域协调、“双碳”引领、民生保障等，努力为人民群众多办实事。

农业银行提出，坚守服务“三农”主责主业，进一步加大县域乡村融资投放，推动县域经济高质量发展，持续巩固拓展脱贫攻坚成果；围绕坚持内需主导和建设强大国内市场，全面对接“两新”政策和“两重”项目，靠前做好提振消费和稳投资重大项目信贷投放。

邮储银行强调，要始终坚守主责主业，持续巩固零售业务的既有优势，着力打造第二增长曲线，通过强化自身均衡发展推动内源平衡高质量发展，更好满足人民群众和实体经济多样化的金融需求。

在支持科创方面，国有大行更是响应中央经济工作会议提出的“创新科技金融服务”部署，纷纷细化举措。例如建设银行提出，全力服务创新驱动发展战略，凝聚集团合力，发挥商投行一体化协同优势，精准高效支持科技创新和产业创新深度融合，推动科技、产业、金融良性循环；中国银行表示，加力支持因地制宜发展新质生产力；交通银行表示，把握国际科技创新中心扩围契机，创新优化金融服务模式，加力支持因地制宜发展新质生产力和现代化产业体系建设。

积累差异化优势

中小银行特色突围

在2026年到来之前，不少中小银行早早启动了新一年的信贷项目储备工作。例如江苏银行自2025年下半年开始，集中推进2026年项目储备，紧跟政策导向，围绕新质生产力发展、金融“五篇大文章”等重点领域做实项目储备。

在前瞻性布局的同时，中小银行越发力注重积累差异化优势。

面对低利率、低息差的行业环境，“反内卷”成为行业共识。2025年12月，金融监管总局在传达学习中央经济工作会议精神时表示，引导银行保险机构树

牢正确的经营观、业绩观、风险观，降本增效、苦练内功，努力实现差异化、特色化发展。

谈及如何有力有序有效做好2026年金融重点工作，光大银行提出，深入研究低利率、低息差环境下银行稳健发展的具体发展思路，在严控增量、妥善存量的基础上实现差异化发展、错位竞争，努力培养巩固竞争优势。深入整治“内卷式”竞争，持续优化体制机制，提升公司治理科学化、经营机制市场化和内部管理精益化水平。

区域性银行更是深耕本地市场，以精准定位与细分领域深耕实现突围。上海银行表示，2026年将按照战略部署，继续坚持服务重点区域、服务实体经济重点领域、服务民生需求的经营策略，加大信贷投放力度。在对公领域，该行明确多个方向，包括抓好上海地区“五个中心”建设以及“五个新城”、南北转型发展、临港新片区等战略部署中的重大项目投放，打造“早、小、硬”科技金融为特色的科技金融服务体系，充分创新运用交易银行、投资银行等产品，通过对实体企业本外币、表内外的一体化综合服务，加大对实体经济的信贷投放力度等。杭州银行近期在接受外资机构调研时表示，将优化区域布局，依托杭州区域优势地位，深入挖掘浙江省内以及六大区域分行信贷业务潜力。苏农银行上周与国信证券交流时也提到该行结合区位、网点布局优势及自身经营管理特色，形成“三进”区域发展策略，即吴江地区“稳中有进”，苏州城区“激流勇进”，泰州及异地机构“齐驱并进”。

从规模扩张迈向价值创造

打造强大金融机构

面向“十五五”，银行业肩负着建设强大金融机构的时代使命，这要求行业内金融机构从规模驱动转向价值驱动，实现与实体经济的良性循环。毕马威在最新发布的《2026年中国银行业展望报告》中指出，当中国经济从高速增长转向高质量发展，银行业也需要重新审视自身的发展定位与核心价值——从资金

中介转向资源整合者，从规模扩张迈向价值创造，从产品驱动步入生态协同。

有研究机构指出，如何把有效服务实体经济和建设强大的金融机构结合起来，是银行机构和监管部门未来五年的重要课题。

中金公司研究表示，中国经济从以基建地产为代表的投资驱动时代向高质量发展阶段转型过渡，金融供给条件优化，金融机构也将从规模扩张向价值创造转型，尤其是通过服务交易等风险定价能力为实体经济创造价值的能力。单纯规模诉求（包括资产负债表、营收利润等财务指标）容易引起垒大户现象，行业层面更易引发内卷行为，降低资本配置资源效率导致行业产能过剩，甚至影响金融系统稳定性。“向前看，监管政策有必要引导银行经营走向能力构建并且摆脱规模诉求，尤其对标外资机构的交易银行、投资银行、财富管理、资产管理等业务板块。”

“银行业服务实体经济与建设强大金融机构本质上是统一的。”中国邮政储蓄银行研究员姜飞鹏表示，银行业通过精准对接实体经济金融需求，支持科技创新、绿色转型与中小企业发展等，推动实体经济更好发展，从而为银行业自身发展营造更好的宏观经济环境，以更好地夯实资产质量、提升风险抵御能力，实现机构的长期稳健经营。

姜飞鹏指出，当前银行同质化竞争主要体现在产品结构雷同、服务模式趋同、客户群体重叠，尤其在信贷投放、理财销售和线上渠道建设上缺乏特色。这需要不同类型的银行基于清晰的定位，聚焦优势资源，通过场景嵌入、科技赋能与文化塑造等不断构建不可替代的比较优势，更好提升竞争力并服务经济社会发展。大型国有银行应发挥网络与规模优势，深耕国家重大战略与产业链金融；全国性股份制银行可聚焦细分行业与综合金融服务，打造专业化品牌；城商行与农商行则应扎根本地，深耕区域经济与普惠金融，提供“小而美”的定制化服务。（据《经济参考报》）

金价持续走高 国有大行筑牢交易安全线

近期，随着金价继续上涨，黄金交易风险陡增。记者注意到，2026年1月以来，中国银行、工商银行两家国有大行接连发布相关黄金交易提示或规则调整，提醒投资者注意风险。上周五，COMEX（纽约商品交易所）黄金期货涨1.29%，报4518.4美元/盎司，当周累涨4.34%。

中国银行深圳分行发布警惕黄金预定价陷阱提示称，近日，一些非法交易平台以“黄金投资”“黄金预定价”为名，通过熟人圈、社交平台吸引公众参与。

据了解，这类平台往往宣称“低门槛、高收益、快回报”，例如“1万元撬动一公斤黄金”，实为赌博诈骗。用户存入资金

后即进入虚假系统，与平台对赌，并未实际投资黄金。该行指出，这行为涉嫌违法犯罪，参与者亦可能担责；该类平台则涉嫌“开设赌场罪”；用金企业参与非法黄金期货，也属于违法行为。

业内人士表示，前述黄金预定价交易模式模拟期货交易，允许投资者进行买涨或买跌的双向操作，参与者需支付保证金和金价2%—5%的定金，一旦金价波动剧烈，定金不足以弥补延期交易期间货物差价时，平台则会要求投资者补充定金，否则将强制平仓。

“定金相当于杠杆，放大资金效应，投资者能锁定未来时点的黄金价格，但金价暴涨

或者暴跌，就会有投资者无法补足金额并爆仓，平台也会陷入兑付危机跑路，本质脱离实体黄金的交易。”深圳水贝黄金交易市场一位档口经营者告诉记者。

2025年下半年，多家媒体曾报道，深圳水贝黄金市场暗藏多个黄金预定价交易平台，由上游黄金料商开设，面向档口经营者和散户开放。

深圳市防范和打击非法金融活动专责小组办公室发布风险提示，各类黄金珠宝经销商、门店均不是金融机构，也未经国家金融管理部门依法许可，不具备从事黄金资产管理业务、期货及衍生品交易的资质，更不具备从事金融业务或公开吸

收公众存款的资质。

随着金价走高，工商银行也进一步抬高黄金投资的门槛。工商银行公告，1月8日起，该行如意金积存业务最低投资额由1000元上调至1100元，但按克数积存的积存起点仍为1克。调整前已设置成功的定期积存计划将继续执行。

此外，工商银行还将调整个人客户购买积存金的风险评级。自2026年1月12日起，个人客户办理积存金业务的开户、主动积存或新增定投计划的，需通过工商银行营业网点、网上银行或中国工商银行App等渠道，按该行统一的风险测评问卷进行风险承受能力评估、取得C3—平衡型及以上的评估

结果（已有前述评估结果且在有效期内的无需重测）并签订积存金风险揭示书。

调整前，个人客户只需通过该行风险测评并取得C1—保守型及以上的评估结果，同时签订个人积存金风险揭示书，即可办理个人积存金相关业务。

招联首席研究员、上海金融与发展实验室副主任董希淼表示，在金价高位运行下，短期波动风险加大，需要投资者具备相应的风险承受能力。C3—平衡型等级的投资者通常被定义为“能接受一定程度的资产价值波动，甚至面临一定的投资损失”，与相关黄金产品的风险特征更匹配。

（据《证券时报》）