

没有 3C 认证的充电宝都去哪儿了

6 月 28 日起，民航局全面执行充电宝新规：凡无 3C 标识、标识不清晰或被召回的型号、批次，一律禁止携带乘坐境内航班。

记者在广东、江苏等充电宝产销大省调查发现，新规实施半月来，大量不合规充电宝被机场拦截，引发公众对其流向和处置是否合规的担忧。这些被拦下的充电宝究竟去了哪里？市面现存产品是否安全可靠？记者就此展开调查。

机场查获不合规充电宝逐步减少

今年以来，杭州－香港、舟山－揭阳等多趟航班先后发生旅客充电宝起火冒烟事件。民航局依据国际通行的《危险物品航空运输安全技术细则》收紧管控。

新规撞上暑运高峰，各地机场增派人手、加密培训。如东部机场集团制作了充电宝核验标识，在防爆检测点、安检待检区进行初步核查：绿色代表可随身携带，红色代表禁止携带；进入安检通道后再次复核。“新规宣传到位，旅客大多提前自查，近期查获量明显下降。”该集团负责人表示。

广州白云机场亦证实，新规实施首周，查获量较首日减少近六成。记者近日在白云机场 T1 航站楼看到，安检口回收筐内仅零星几个旅客自弃的充电宝。多位旅客表示，出发前已通过多种渠道核对相关规定。

旅客自弃的充电宝，机场方面是如何处理的？记者采访了多个国内机场，

东部机场集团表示，机场与有资质的企业签订协议，约定回收处理的充电宝不得流入市场；深圳宝安机场表示，旅客自弃的充电宝会移交给具备资质的危废处理中心进行专业处置，避免因不当处置引发安全风险；广州白云机场也表示，对于旅客自弃的充电宝，机场将集中交由第三方专业公司回收处理。

记者致电咨询了负责本年度深圳宝安机场危险废物回收的服务商，对方表示新规执行后，回收充电宝的业务量有一定增长。公司会破坏掉充电宝的性能后，再交给资源回收链的下游公司拆解，公司与机场签有禁止流出协议，以免废旧充电宝回流市场。

广州市物资再生协会秘书长郭启志介绍，回收的消费级充电宝一般是作为电子垃圾直接报废，然后拆解材料回收。充电宝的外壳塑料、电芯材料、电路板金属、铝箔塑料都可以用作循环利用的物料，回收利用价值颇高。

值得注意的是，民航新规实施后，有二手平台商家打着“机场充电宝”的旗号，以 10 元至 30 元一个不等的低价销售，有的还配着充电宝放置在安检筐内的照片，并声明“不保证品牌、不保证安检通过”。记者调查发现，这些所谓“机场流出”的充电宝，许多链接的交易记录年份较早，可信度存疑。业内人士表示，此类宣传大概率是“蹭热度”，如虚构货源则涉嫌违法，其免责声明也不具备法律效力。某二手交易平台方面回应称，已加强“机场充电宝”等关键

词的监控，一经发现即删除。

充电宝流通环节仍鱼龙混杂

根据市场监管总局规定，自 2024 年 8 月 1 日起，未获得 3C 认证证书和标注认证标志的，不得出厂、销售、进口或者在其他经营活动中使用。

记者调查发现，正规电商平台对此规定的执行力度普遍较好，但二手交易市场、个体商店仍有大量不合规充电宝流通。

随着消费者近期集中更换充电宝，二手交易市场也十分火热。一家充电宝销售门店负责人告诉记者，目前充电宝没有使用报废年限，用了 1 年多的充电宝还能卖三四成的价格。

郭启志表示，根据现行法律，废弃充电宝属于固体废物电子废弃物，分拣后须定向输送至下游电子废弃物处理企业及资源再生加工企业。然而现实中，仍有不少消费者丢弃的充电宝被“拾荒者”捡拾后流向非法小作坊。

业内人士坦言，目前充电宝回收现状可以说是“合规回收无利、非法回收暴利”。工信部“白名单”的电池回收处置企业往往缺乏对零散废弃充电宝的回收兴趣，回收渠道建设投入不足，增加了废弃充电宝再次流入市场的风险。

“充电宝有许多易燃元件，存储运输方式不当可能发生火灾或爆炸事故。此外，锂电池和电路板中含有多种重金属及有毒物质，小作坊拆解过程往往不规范，极易造成环境污染、影响居民健

康。”闪电（广东）环保回收科技有限公司董事长吴奕帆说。

充电宝产业链须补齐“短板”

“民航新规的落地，虽然短期内对充电宝相关行业有一定影响，但长远来看有助于倒逼整体产业链提质升级，有望补齐生产、销售、回收等环节的短板。”吴奕帆说。

江苏一家“白名单”回收企业的负责人建议，企业可探索自建品牌回收体系，与快递物流公司合作，消费者下单后直接寄送到有资质的回收企业。

广州大学法学院教授欧卫安建议，完善充电宝回收相关标准规范，可通过明确回收流程和标准、设置统一的回收点等方式建立规范的充电宝回收体系。例如，可以推广“以旧换新”模式，品牌商在销售新充电宝时，推出旧充电宝回收抵扣活动，吸引企业、消费者主动参与，推动充电宝回收产业链进一步“阳光化”。

业内人士表示，鉴于当前认证机构撤销或暂停了多家充电宝及电芯厂家的 3C 认证证书，消费者如果不是着急使用，稳妥起见可以等市场沉淀一段时间后再购买，不要盲目“冲低价”。欧卫安等建议，加强对二手交易平台的监管，要求平台加强对入驻商家的审核，禁止商家销售无合法来源、未经 3C 认证的充电宝；针对近期一些网店宣称可定制 3C 认证贴纸等不法行为，主管部门要从严打击，维护健康公平的市场秩序。

据《经济参考报》

“不起眼”的小螺丝，何以“拧出”500 亿元大产业？

河北省邯郸市永年区是全国最大的紧固件生产集散基地，这里可生产 3 万余种规格型号的紧固件产品，占全国 58% 的市场份额，被誉为“中国紧固件之都”。

7 月 4 日，位于河北省邯郸市永年区的国智科技(河北)股份有限公司(以下简称国智科技)生产车间内，一盘 100 多米长的不锈钢棒材被数控冷镦机“吞入”，短短 10 分钟后便“产出”2000 多个大小不一的锃亮螺丝。

螺丝是最常见的紧固件之一，而永年可生产 3 万余种规格型号的紧固件产品。2024 年，永年紧固件产量达 710 万吨，产值超 500 亿元，出口额超 18 亿元。

中高端产品占比从 40% 跃升至 70%

当天，记者走进永年区的邯郸市兆运电力紧固件制造有限公司（以下简称兆运公司）看到，经过加热、退火、酸洗等 20 余道工序，一卷卷不锈钢棒材被加工成形似“金箍棒”的螺栓。

成立于 2009 年的兆运公司，是一

家集研发、生产、销售为一体的国家高新技术企业、河北省专精特新示范企业。“这批高端紧固件产品——抗拉强度达到 1220 兆帕的螺栓，主要用于复杂环境的特高压铁塔设备。”兆运公司技术负责人田聚岭说，企业刚接到生产 1200 吨螺栓的任务，职工正铆足劲加紧生产，力争 20 天内交货。

不锈钢棒材是紧固件的核心原材料，但其市场供应链不稳、价格波动大、品质难把关等问题给紧固件行业带来严峻挑战。眼下，如何通过优化采购策略、提升生产工艺和加强质量管理等实现降本增效，已成为企业提升竞争力的关键突破口。

为此，永年区不断完善产业链，吸引更多相关企业入驻，帮助紧固件行业实现“筑链成群”，形成规模效应，降低生产成本，提高产品质量和市场竞争能力。

“‘筑链成群’策略能够促进区域经济的协同发展，提升产业集聚效应。为此，我们建设了覆盖全区范围的紧固件行业联合体，帮助当地紧固件企业与上游钢铁原材料企业精准对接，

集中采购不锈钢棒材、联合研发、协同销售，从而实现产业链、供应链的降本增效。”永年区紧固件发展服务中心主任赵现永说。

据介绍，目前“筑链成群”策略不但使永年紧固件行业成本降低 10%，销量比之前增长了 20%，同时大批量采购也帮企业节省了部分物流开支，同时还保证了原料品质。

产业链的完善也有助于紧固件企业的技术创新和产业升级。在国智科技生产车间内，10 余台数控冷镦机高效运转自动加工各类紧固件，1 名巡检工人穿梭其间，专注地监控着机器运行状态。该公司车间主任武亚恒指着眼前设备向记者解释说：“过去 1 台冷镦机每分钟只能加工 120 个螺丝；现在我们通过产业公共服务平台，联合高校研发团队实现冷镦机技术双重突破：能耗降低 40%，同时工作效率提升 1 倍。”

“通过链条招商、以商招商，永年区先后引进了一批全国领先的高端设备制造企业，实现紧固件中高端产品占比从 40% 跃升至 70%，产品平均利

润翻番，最高达每吨 1000 元。”赵现永说。

推动产业全链条绿色化提升

当记者走进永年区恒创环保科技有限公司高端紧固件产业园时，可视化大屏实时监控各生产线的环保数据，随着“叮叮当当”的声音响起，工人面前一批批小螺丝正“蹦跳”进托盘。

“过去螺丝、螺母等传统紧固件产品需电镀磷化来防腐，但这会产生污染废水；现在通过智能系统实现达标排放，企业既避免了停产风险，又使生产效率提升了 30%。”产业园负责人温佳腾说。

近年来，永年区着力推动紧固件产业全链条绿色化提升。“我们之所以把‘绿色化’作为重中之重，就是因为曾走过一段曲折而又艰难的转型之路。”温佳腾感慨。

2017 年，在“环保风暴”之下，永年紧固件产业曾一度面临“不整改提升，就会被取缔淘汰”的窘境，永年区委、区政府果断推进产业转型，使这一产业得以浴火重生。（下转 7 版）